https://10namic.fr/poste/technico-commercial-h-f-6/

Technico commercial

Organisme employeur
10namic

Type de poste
CDI

Durée du contrat
CDI

Secteur
Commerce

Lieu du poste
74200, Thonon-les-Bains, France

Salaire de base
30000

Date de publication
14 juillet 2026

Valide jusqu'au
13.08.2026

Description

Votre agence Menway Emploi de Thonon les bains, spécialiste du Bâtiment, met à disposition son expertise pour vous accompagner dans votre recherche d'emploi.
Nous recherchons pour notre client, acteur majeur dans la distribution de Fournitures pour l'Industrie et le Bâtiment, un Technico commercial h/f dans le cadre d'un CDI.

Poste

Votre Double Mission, si vous l'acceptez :

En binôme avec votre commercial(e) sédentaire, vous pilotez le développement de votre secteur. avec cette double casquette:

Le/La Conquérant(e) :

Ouvrir des comptes BtoB : Prospections actives, démarchage terrain, et développement de votre portefeuille sur un marché exigeant , passionnant, riche et varié (EPI, outillage, quincaillerie , produits métallurgiques).
Transformer le « non » : Convaincre des décideurs du BTP et de l'Industrie avec des arguments techniques solides et une persévérance à toute épreuve.

Le/La Technico-Conseil :

Ambassadeur/Ambassadrice technique : Vendre et promouvoir nos produits des plus grandes marques mondiales utiles , pratiques et performants;
Fidéliser : Assurer un suivi d'excellence de votre portefeuille pour garantir un haut niveau de satisfaction et faire de chaque client un partenaire de long terme.

Ce qu'on vous offre :

Rémunération de la Performance : Un salaire fixe + des commissions très attractives (on récompense ceux qui performent).
Évolution : Un poste structurant et évolutif au sein d'une entreprise en pleine croissance.
Soutien : Des produits techniques de qualité et une équipe soudée, réactive et orientée solutions (votre binôme sédentaire).

Profil

Le Profil que l'on cherche : Un Mental d'Acier

Vous vous reconnaissez dans audace et compétence technique :

L'âme d'un chasseur-explorateur : Expérience réussie en vente terrain (idéalement dans les fournitures industrielles, le BTP ou l'acier).
Un Mental de gagneur : Les refus vous stimulent au lieu de vous accabler . Vous ne lâchez rien tant que le compte n'est pas ouvert.
Autonomie et Organisation : Vous gérez votre secteur comme un entrepreneur.
Une formation technique et/ou commerciale (Bac+2 minimum) et une bonne

connaissance du tissu économique local.
Indispensable : Permis B.
Prêt(e) à chasser et à devenir un acteur clé de notre développement ?
Nous construisons de beaux projets : nous avons besoin de vos talents !

Vous pensez que ce poste est fait pour vous ? Alors postulez !
Menway Emploi regroupe au sein de ses 70 agences des services de recrutement temporaire (intérim/CDD) ainsi que des solutions de recrutement permanent (CDI). Implantées au coeur des bassins d'emploi, nos agences recrutent dans une variété de secteurs d'activité.

Postuler
je postule